



Jauch Quartz France, filiale d'un groupe Allemand, est une société française spécialisée dans la vente de composants électroniques et des batteries. Nos produits sont destinés à des professionnels de l'électronique.

TECHNICO-COMMERCIAL(E) / INGENIEUR(E) COMMERCIAL(E)

POSTE ET MISSIONS:

Dans le cadre de notre développement, nous recherchons un(e) technico-commercial / ingénieur(e) commercial(e) itinérant(e) avec une possibilité en Home Office.

Vous assurez le développement de la marque et de ses produits sur la France en collaboration avec votre management. Votre mission sera de découvrir des prospects ainsi que gérer, fidéliser et développer un portefeuille de clients exigeants pour lesquels nous apportons une valeur ajoutée avec notre expertise technique.

La formation des produits est assurée par notre maison mère en Allemagne et au siège à Boulogne-Billancourt.

Des déplacements à l'étranger sont à prévoir.

VOTRE PROFIL:

Nous recherchons un/une candidat(e):

- > à fort potentiel commercial doté d'un tempérament de chasseur avec une formation Bac + 3/5
- > ayant **une expérience confirmée** dans la vente BtoB de produits techniques.

- > Une connaissance dans les composants électroniques et/ou batteries est un plus.
- > L'anglais est indispensable.
- > Vous êtes curieux/se, entrepreneur/se, réactif/ve et avez une forte sensibilité et/ou connaissance des produits techniques.
- > Vous êtes organisé/e et savez gérer les priorités.
- > Vous aimez les défis et avez un bon sens relationnel.
- > Vous avez la capacité de vous intégrer dans une TPE et de travailler en grande autonomie.
- > Poste à pourvoir en CDI
- > Salaire : motivant en fonction des compétences
- > Localisation : France

» **NOUS NOUS RÉJOUISSONS DE RECEVOIR VOTRE CANDIDATURE!**

Céline Patureau

celine.patureau@jauch.com

Téléphone: +33 (1) 46 99 95 50

